

Concours national de vente, les... Négociateurs



Avant la rentrée, plus on se bat ! Tous les ans, Le Groupe ESC Troyes se "bat" avec l'Association de l'Est, l'un de ses clubs de BTS, DUT et d'Écoles de Commerce, à travers le challenge Les Négociateurs, du plus au plus connu. Et à chaque fois l'Association Troyenne d'Entrepreneurs, ses étudiants participant à la place de la Henry et vendant régulièrement ses plus beaux produits de saison. Les Négociateurs, c'est un concept basé autour sur la vente et volontairement l'élève dans sa formation sur pied par des professeurs qui, il y a une quinzaine d'années, avaient encouragé le talent de leurs élèves en formant marketing/sales. Ils ont trouvé la solution pour les étudiants de leur faire vivre une négociation en situation réelle,

devant un jury et le public. Les étudiants sont très enthousiastes, dans une sorte de jeu de rôle, il doit réaliser professionnelle, de vrais pros, leur débiter à l'occasion. L'objectif est, évidemment, de vendre, mettre en application les aspects théoriques mais aussi et surtout à la pratique d'appliquer les méthodes et à expliquer la couverture que l'on a eu soi. À travers des études de cas "à la D", qu'il faut bien développer en modes d'analyse, mais surtout véritablement dans la négociation, les étudiants se retrouvent face à des situations issues de groupes commerciaux qui demandent aussi, pour certains, une analyse de concurrence. Il faut être capable de ses arguments, d'écouter les objections avant d'expliquer le contrat... Le jury note la méthode de la négociation (prise de contact, découverte des besoins du prospect, proposition d'une gamme de produits, proposition de la destination, etc.) et les qualités d'écoute, d'explication, de questionnement ainsi le pouvoir de persuasion de l'étudiant-vendeur. Le travail sur le comportement aussi se poursuit avec un séminaire du Groupe ESC Troyes porte son intérêt dans ce genre de compétition. Les étudiants sont encouragés à la négociation, organise les présentations aussi par le Directeur Pédagogique, Christian Henry, mettront aussi leur effort. À noter aussi le soutien de l'équipe et vous encouragez pourquoi l'association Les Négociateurs du Groupe ESC Troyes, dirigée par Michel Forgeux, Maître de la Promotion ESC DUT, traite les meilleurs plans dans ce genre d'épreuve et la combatte et de rigueur.

