

Étudiants > PREMIER CHALLENGE COMMERCIAL

LES NEGOCIALES À L'ISEG

■ Agnès BENOIST

DEMAIN 4 FEVRIER, et pour la première fois en Rhône-Alpes, l'école de commerce lyonnaise Iseg deviendra centre de qualification à l'occasion des présélections du Challenge national de la négociation commerciale, les Négociales. Ce concours, jusqu'alors principalement organisé dans les régions du Nord de la France, réunit chaque année, environ deux mille étudiants. Pour cette 16^e édition, le principe des Négociales demeure identique à son concept d'origine : mettre en situation de négociation réelle, un commercial étudiant et un acheteur professionnel. L'étudiant dispose de dix minutes pour convaincre, devant un jury de professionnels. Procter & Gamble, Hilti, Renault, parrainent l'événement et proposent les cas de négociations sur lesquels les concurrents travailleront. Pour cette première édition lyonnaise, le jury sera notamment constitué de dirigeants des ressources humaines et de dirigeants commerciaux (Coca Cola, Ricoh, AFPA, CFC, Crédit Lyonnais...). Pour ces professionnels, au-delà du concours, l'objectif reconnu est le recrutement de stagiaires et/ou de futurs collaborateurs. Pour les concurrents, cette expérience enrichissante est également une opportunité de rencontre avec des dirigeants d'entreprises et en perspective d'éventuelles propositions

de stages et d'emplois. À l'issue de cette journée, les meilleurs seront qualifiés pour participer aux phases finales qui auront lieu les 25 et 26 mars 2005 à Nancy. Les candidats devant être majeurs et étudiants en école de commerce de bac+1 à bac+5. Une soixantaine d'étudiants de neuf écoles de commerce de la région, sont d'ores et déjà inscrits, dont une quinzaine de l'ISEG Lyon. La manifestation se déroulant à l'initiative des étudiants. Le lendemain, samedi 5 février, de 10 à 17 heures, journée portes ouvertes à l'ISEG Lyon, organisée par une équipe d'étudiants, de responsables pédagogiques et de professeurs, qui recevront les futurs étudiants et les parents qui souhaitent visiter l'école et collecter informations et conseils sur le réseau des grandes écoles de commerce du groupe ISEG. Le groupe constitué de sept écoles en réseau, de Paris à Bordeaux, compte 4 500 étudiants dont 500 à Lyon. Ce réseau s'articule autour d'un projet pédagogique commun, (les formations se déclinent à l'identique, même diplôme, même enseignement, même pédagogie).

Rendez-vous à l'ISEG Lyon pour les Négociales le 4 février 2005 à partir de 9 heures.

Le samedi 5 février de 10 à 17 heures, pour une Journée Portes Ouvertes. 86, Boulevard Vivier-Merle, Lyon 3^e.